



USA 2021

Entrate durante Covid
Visti di lavoro
Incentivi da enti governativi locali

Charles Bernardini

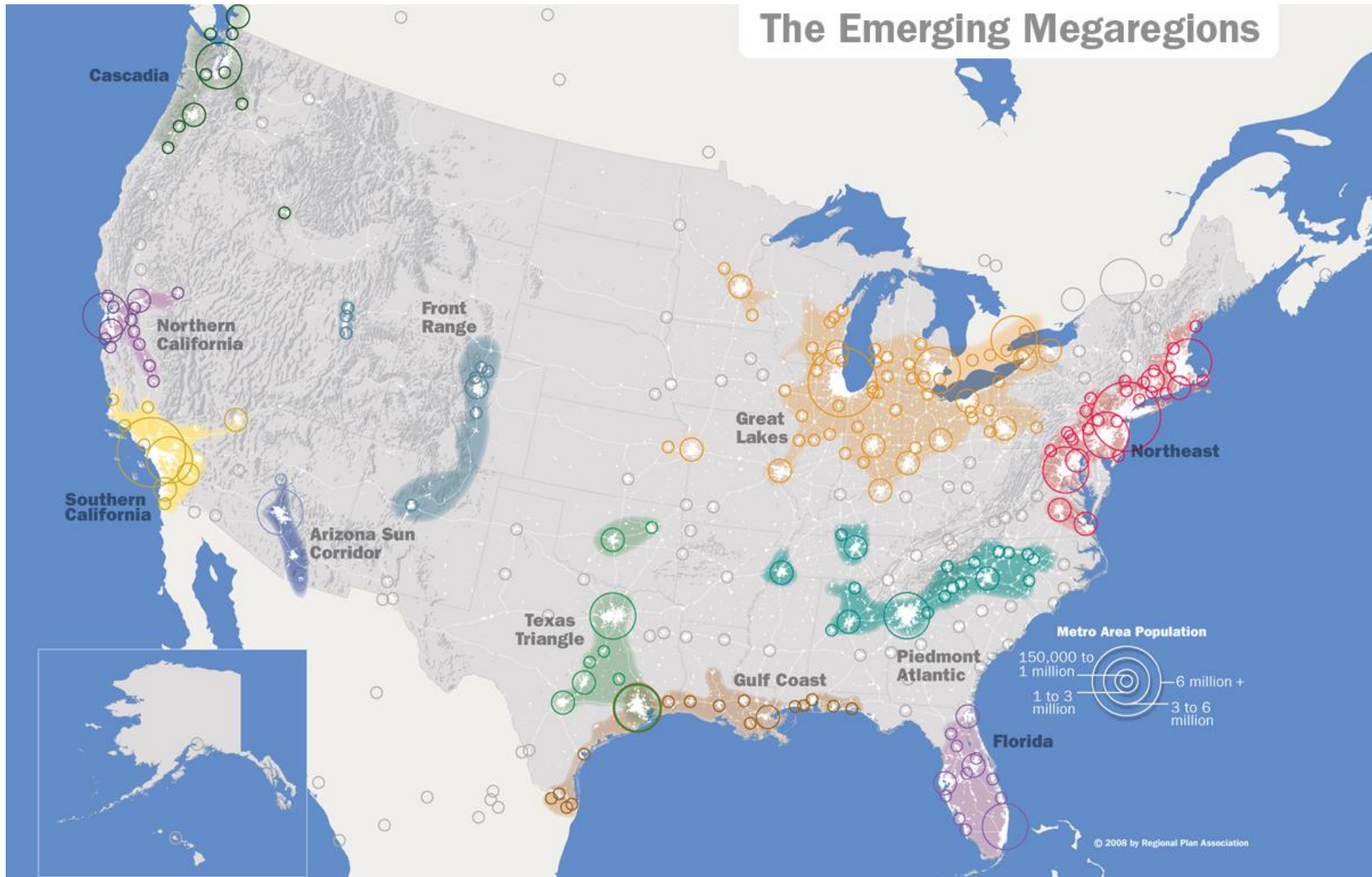


crbernardini@nixonpeabody.com

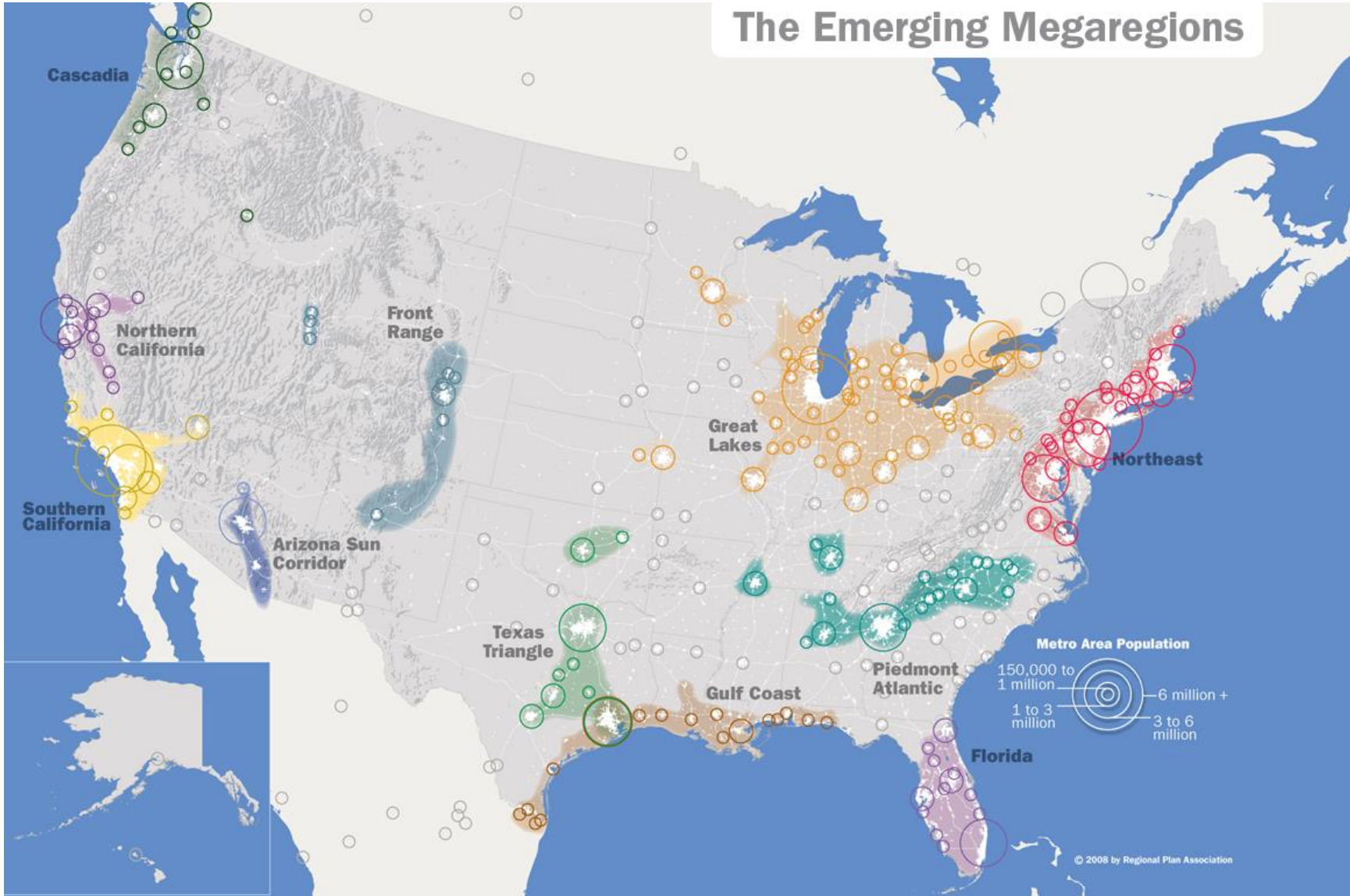


+1 773.715.6901

The Emerging Megaregions



The Emerging Megaregions



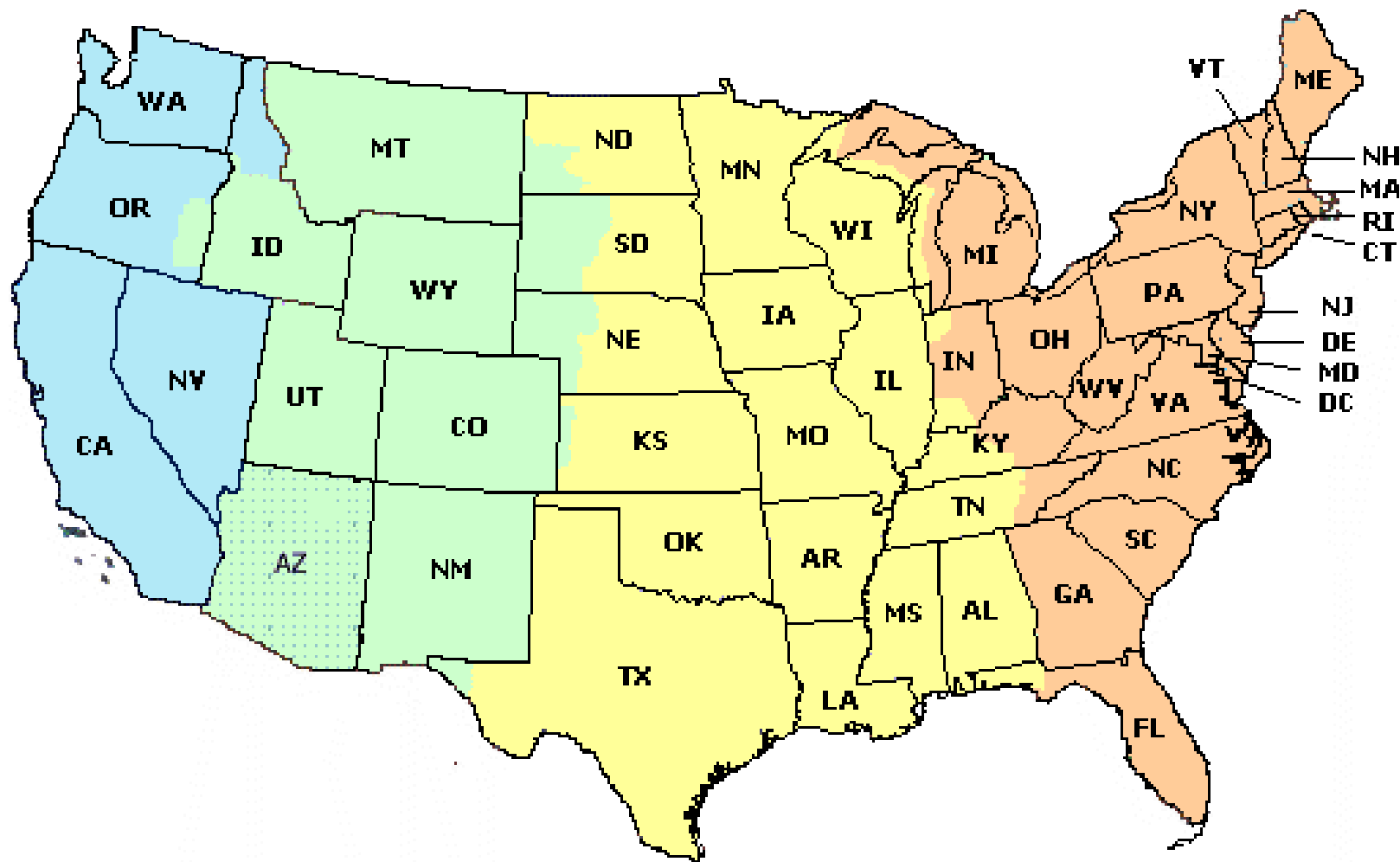
Grandi Laghi	60.700.000
Nordest	58.400.000
Sud California	29.000.000
Georgia-Caroline	21.700.000
Cascadia	8.700.000
Texas	24.800.000
Florida	21.400.000
Nord California	16.300.000
Costa Golfo	16.300.000
Arizona	<u>7.700.000</u>

**329 milioni
(2055: 397 milioni)**

Costa-Costa Autostrade



Fusi Orari negli USA



Pacific
Time Zone

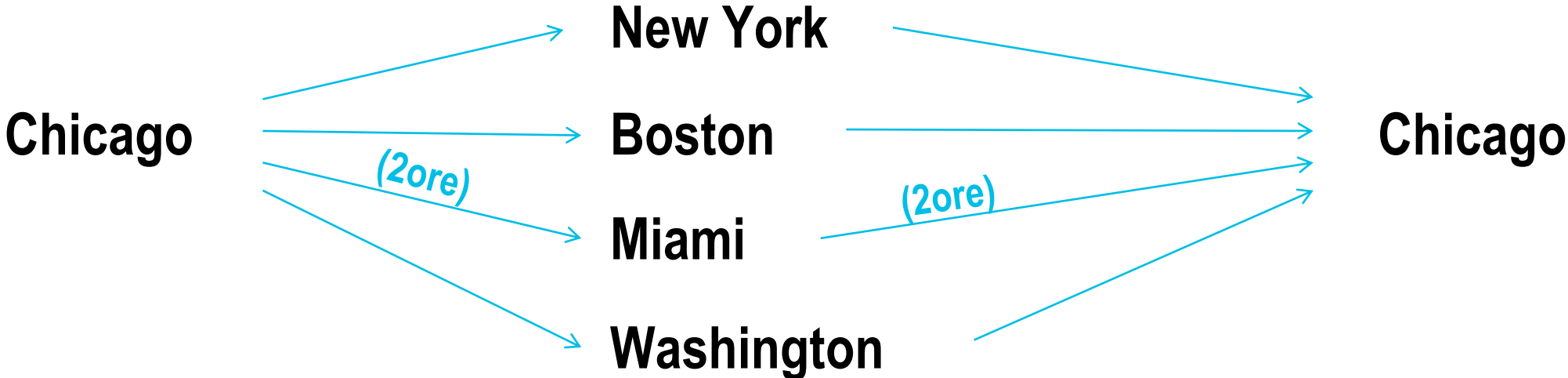
Mountain
Time Zone

Central
Time Zone

Eastern
Time Zone

Muoversi in USA

“Da Chicago puoi arrivare dovunque in USA per pranzo.”



Chicago 8:00

LA 10:00/15:00

Chicago 21:00

NATIONAL INTEREST EXCEPTION (NIE)

Permesso sospeso per chi era in zona Schengen durante 14 gg prima

- Eccezioni:**
- dirigenti, tecnici di aziende investitori o con scambi commerciali significativi con USA
 - i quali hanno necessità di riunioni importanti, installare / collaudare macchinari venduti da ente italiana
 - cittadini americani e certi famigliari

Domanda presso consolato/ambasciata oppure Dogana USA

Validità: 30 gg e per solo una entrata

NATIONAL INTEREST EXCEPTION (NIE)

- Bisogna essere presente in Italia per fare la domanda
- NIE necessario anche per chi ha già un visto di lavoro o Esta
- La dogana americana ha sempre ultima parola
- Per chi entra per collaudare / installare, è necessario contratto che lo richiede
- Alternativa a NIE: passare 14 gg prima in paese che non ha restrizioni per entrare

VISTI NECESSARI PER ENTRARE

B / Esta per riunioni, fiere, trattative, per casa madre italiana, non per “lavorare” per ente americana;

E1 azienda con già scambi commerciali significativi con gli USA

E2 azienda con investimento significativo in USA che crea posti di lavoro

Entambe richiedono: business plan di 5 anni; proprietà almeno 50% cittadini italiani; filiale operativa, esistente; per dirigenti, tecnici chiavi

Entrambe validi 5 anni

L: dirigente trasferito dalla casa madre al filiale



Incentivi

**Sistema fiscale USA: ampia discrezione locale
stati, contee, comuni
tasse sul reddito, immobili, energia, acquisti
concorrenza fra stati, contee, comuni**

metà degli investimenti industriali utilizzano incentivi

10-20% dell'investimento

Criteria Per Incentivi

creare nuovi posti di lavoro

mantenere posti esistenti

investire in:

- immobili**
- macchinari**
- apparecchiatura**
- ristrutturazione**



Mezzi di Intervento



- **Crediti d'imposta**
- **Titoli obbligazionari per finanziare costruzioni**
- **Infrastruttura**



**rimborso spese per:
formazione
spese professionisti
pulizia ambientale**

**esoneri fiscali o riduzioni di
imposte:
sulle vendite
sull' energia
sugli immobili**

Wisconsin



- **azienda italiana / prodotti alta tecnologia/ acquisto di ente americana**
- **impegno: ritenere 30 dipendenti; assumere 20 nuovi in 3 anni**
- **investimento: \$5 milioni USD**
- **incentivi: \$600.000,00**
 - **dalla contea: rimborso spese formazione**
 - **dallo stato: crediti d'imposta e contributo a fondo perduto per impianto antinquinamento**

Michigan



- **azienda italiana / componenti auto**
- **Acquisto magazzino, fornire servizio e distribuzione**
- **impegno: assumere 12 dipendenti in 2 anni**
- **investire \$6 milioni USD: magazzino, apparecchiatura**
- **Incentivi \$900.000:**
 - **esenzione da imposte immobiliari 10 anni, rinnovabile**
 - **immobili nel parco industriale del Comune a prezzo scontato**

Indiana



- **Azienda italiana / prodotti per edilizia**
- **Investimento di \$25 milioni USD, espandere fabbrica esistente**
- **Impegno 90 nuovi posti di lavoro in 3 anni**
- **Stipendio lordo medio \$50.000/anno**
- **Incentivi \$3,25 milioni USD per formazione (\$7.500/dipendente)
e \$2,5 milioni obbligazioni statali per infrastruttura basso interesse**

Illinois



azienda italiana / prodotti alimentari / nuova fabbrica

- **impegno: 75 nuovi dipendenti entro 3 anni**
- **investimento \$10 milioni USD**
- **incentivi: \$2,1 milioni USD**
 - rimborso spese formazione
 - crediti d'imposta su tasse immobiliari
 - più \$8 milioni obbligazioni statali a basso interesse

STRATEGIA

- **Preparare business plan di 5 anni, incluso assunzioni, investimenti**
- **Scegliere locazione per ragioni strategiche: trasporto, manodopera qualificata, clienti, attirare dirigenti**
- **Una volta con una preferenza, chiedere offerte da più di uno stato**
- **Non impegnarsi con immobili prima di trattare incentivi**

Più posti di lavoro, più alti stipendi, più investimento: più incentivi